

case**history**



125°  
JUMBOSTAR  
125

INSPIRED BY  
THE EXPERIENCE.

## Wylter Vetta 1896

CLIENTE

**Wylter Vetta Srl**

SETTORE MERCEOLOGICO

**Retail Orologi**

NUMERO ADDETTI

**3**

FATTURATO

**130.000 euro**

SITO INTERNET

**www.wylervetta.com**

### SOLUZIONI ZUCCHETTI IN USO:

**MagoCloud**

### PARTNER ZUCCHETTI:

#### Technology Partners Italia

Technology Partners Italia nasce con l'obiettivo di offrire sistemi informativi aziendali completi grazie alle soluzioni Zucchetti e allo sviluppo di soluzioni personalizzate.

Offre soluzioni software, hardware e servizi in grado di risolvere tutte le esigenze aziendali: soluzioni gestionali ed ERP, Data Warehouse e Business Intelligence, gestione documentale e conservazione sostitutiva, progetti ICT e System Integration, assistenza qualificata dall'installazione al post-vendita.

**www.tp-italia.com**



Technology Partners  
Italia

## Il tempo della digitalizzazione

Wylter Vetta Srl è una giovane società, nata nel 2021, per commercializzare il marchio omonimo di prestigiosi orologi. L'esigenza nasce dal nuovo posizionamento di mercato. Infatti l'azienda produttrice di orologi ha espresso la volontà di riportare il marchio in fascia medio-alta, come da tradizione. Grazie alla nuova focalizzazione su un'utenza specifica, è nata l'esigenza di centrare ulteriormente la distribuzione mantenendone la qualità e puntando, grazie a punti vendita selezionati, alla capillarità.

La produzione Swiss Made e la proprietà italiana rappresentano un unicum dal 1923, anno di fondazione di Wylter Vetta. L'immagine della marca è fortemente collegata ad un brevetto, il bilanciere Incaflex, che ha rivoluzionato il settore negli anni Trenta, rendendo l'orologio indossabile tutti i giorni anche per un utilizzo sportivo, grazie alla resistenza e all'infrangibilità del meccanismo Wylter Vetta. Dopo aver celebrato nel 2021 i 125 anni dalla nascita del fondatore Paul Wylter, la collezione di orologi Wylter Vetta esprime il meglio della creatività italiana unita alla tecnologia svizzera.

L'ispirazione stilistica nasce dall'osservazione di quello che circonda il brand e dall'esperienza dei (quasi) 100 anni di storia industriale del marchio; da qui il claim di comunicazione Wylter Vetta: inspired by the experience.

 **ZUCCHETTI**

**www.zucchetti.it**

### ESIGENZE DEL CLIENTE

La startup Wyler Vetta Srl è il frutto di un progetto articolato per riposizionare il marchio omonimo di orologi e consolidarne la rete distributiva. In essa sono dunque riposte ben precise aspettative e gli obiettivi prefissati sono frutto di approfondite analisi. La nascita del nuovo modello distributivo è stata possibile grazie all'individuazione di precise esigenze e da una ricerca mirata nel mercato informatico di soluzioni software adeguate al dimensionamento e ai fini di Wyler Vetta Srl.

In particolare la società era alla ricerca di un gestionale versatile e "logico" per gestire le diverse attività di una start up in crescita.

### PROGETTO REALIZZATO

MagoCloud, la soluzione innovativa di Zucchetti che si contrappone alla diffusa tendenza ad avere gestionali on-premises, si è rivelata la soluzione più idonea alle esigenze del cliente, il quale cercava un gestionale cloud, efficiente, veloce e sicuro per le sue attività. Con MagoCloud, aree quali Contabilità, Vendita e Acquisti, Magazzino e Logistica e Produzione - sia interna che tramite terzisti - sono facilmente condotte e monitorate.

In questo particolare caso, MagoCloud è risultata essere una soluzione completa, con funzionalità e strumenti che risolvono e permettono di gestire ogni esigenza.

MagoCloud è stato installato e personalizzato secondo necessità del cliente, arricchito di customizzazioni non troppo complesse, che, nel breve periodo, saranno la base per ulteriori implementazioni e modifiche. Infatti, il cliente, è pronto all'integrazione con la soluzione e-commerce tramite connettore.

### PERCHÉ ZUCCHETTI?

#### Risponde Marcello Binda, CEO

"Il vantaggio di avere a fianco un supporto tecnologico come MagoCloud è quello di ottenere tutto in breve tempo con un livello di consulenza operativa molto valido. I prodotti scelti e utilizzati abbracciano le diverse esigenze dell'azienda: dalla fatturazione elettronica alla contabilità, dagli acquisti al magazzino degli stessi".